

FIȘA DISCIPLINEI

(în baza OM nr. 5703/2011)

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Sapientia din Cluj-Napoca
1.2. Facultatea/ DSPP	Facultatea de Științe și Arte
1.3. Domeniul de studii	Drept
1.4. Ciclul de studii	Licență
1.5. Programul de studiu	Drept
1.6. Calificarea	Licențiat în științe juridice

2. Date despre disciplină

2.0. Departamentul		Departamentul de Științe Juridice					
2.1. Denumirea disciplinei		Drept comercial II					
2.2. Tip activitate		Asistat integral		Asistat parțial:		Neasistat	
2.3. Titularul disciplinei /Titularul cursului		Dr. Zsolt Fegyveresi					
2.4. Titularul(ii) activităților de		seminar		Dr. Zsolt Fegyveresi			
		laborator					
		proiect					
2.5. Anul de studiu	IV	2.6. Semestrul	7	2.7. Forma de verificare	E	2.8. Tipul disciplinei	DI
2.9. Categoria formativă	DS	2.10 Categoria disciplinei	-	2.11. Codul disciplinei	KBJJ0262		

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	4	Din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar / laborator/ proiect/ practică	2
3.4. Total ore din planul de învățământ	48	Din care: 3.5. curs	24	3.6. seminar/ laborator/ proiect/ practică	24
3.7. Numărul de puncte de credit conform planului de învățământ					5
3.8. Total ore pe semestru					125
3.9. Total ore studiu individual					77
3.10. Distribuția fondului de timp:					ore
a) Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					20
b) Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					20
c) Pregătire seminarii /laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
d) Tutoriat					10

e) Examinări	10
f) Alte activități:	7

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. De desfășurare a cursului	lumină naturală și artificială, videoproiector, tablă, calculator
5.2. De desfășurare a seminarului/laboratorului/proiectului/practicii	videoproiector, tablă, calculator

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> • Utilizarea conceptelor și principiilor fundamentale ale dreptului comercial • Capacitate de analiză și sinteză • Cunoașterea principalelor aspecte care diferențiază dreptul comercial de dreptul civil • Cunoașterea criteriilor de stabilire a caracterului comercial al raporturilor juridice
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none"> • abilitarea de a utiliza corect în practică noțiunile și instituțiile juridice prezentate și analizate în cadrul cursului • abilități de lucru în echipă, rezolvarea de probleme și luarea deciziilor

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1. Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> • însușirea de către studenți a noțiunilor elementare de drept comercial și a conceptelor juridice de bază în materie.
7.2. Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> • explicarea noțiunilor de bază ale dreptului comercial • cunoașterea și utilizarea corectă a noțiunilor specifice disciplinei aplicarea cunoștințelor dobândite la cazuri practice.

8. Conținuturi

8.1. Curs	Metode de predare	Fond de timp alocat / Observații
Teoria obligațiilor profesionale. Specificul contractelor profesionale.	Prelegerea, curs interactiv, dezbateri	2
Consumerismul contractual I.		2
Consumerismul contractual II.		2
Contractul de leasing.		2

Contractul de mandat fără reprezentare.		2
Contractul de report, contractul de franciză și contractul de factoring.		2
Contracte bancare.		2
Contractul de asigurare. Contractul de transport.		2
Contractul de agenție, contractul de intermediere.		2
Titlurile de credit. Cambia și biletul la ordin. Cecul.		2
Fiducia, administrarea bunurilor altuia.		2
Secretul de afaceri. Publicitatea.		2

Bibliografie Noul Cod Civil – legislație consolidată și index, Editura Universul Juridic, București, 10 septembrie 2014 Noul Cod al insolvenței. Legislație consolidată, Editura Universul Juridic, București, 25 iunie 2014 Stanciu Cărpenaru, Tratat de drept comercial român, Ed. Universul Juridic, București, 2012 Gh. Piperea, Drept comercial. Întreprinderea, Editura C. H. Beck, București, 2012 Coord. Baias, Noul Cod civil. Comentariu pe articole. Art. 1-2664, ed. C.H. Beck, București, 2012 Vasile Nemeș, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012 Gh. Piperea, Introducerea în dreptul contractelor profesionale, Editura C.H. Beck, București, 2011; Stanciu D. Cărpenaru, S. David, C. Predoiu, Gh. Piperea, Legea societăților comerciale, Comentariu pe articole, Editura C.H. Beck, București, 2014; Revista de drept comercial, Editura Lumina Lex

8.2. Seminar	Metode de predare	Fond de timp alocat/ Observații
Teoria obligațiilor profesionale. Specificul contractelor profesionale.	Discutarea și explicarea problemelor evocate la curs, soluționare de spețe	2
Consumerismul contractual		2
Contractul de mandat fără reprezentare.		2
Contractul de leasing.		2
Contractul de report, contractul de franciză și contractul de factoring.		2
Contracte bancare. Contractul de asigurare.		2
Contractul de transport.		2
Contractul de agenție, contractul de intermediere.		2
Titlurile de credit. Cambia și biletul la ordin.		2
Cecul.		2
Fiducia, administrarea bunurilor altuia.		2
Secretul de afaceri. Publicitatea.		2

Bibliografie Noul Cod Civil – legislație consolidată și index, Editura Universul Juridic, București, 10 septembrie 2014 Noul Cod al insolvenței. Legislație consolidată, Editura Universul Juridic, București, 25 iunie 2014 Stanciu Cărpenaru, Tratat de drept comercial român, Ed. Universul Juridic, București, 2012 Gh. Piperea, Drept comercial. Întreprinderea, Editura C. H. Beck, București, 2012 Coord. Baias, Noul Cod civil. Comentariu pe articole. Art. 1-2664, ed. C.H. Beck, București, 2012 Vasile Nemeș, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012 Gh. Piperea, Introducerea în dreptul contractelor profesionale, Editura C.H. Beck, București, 2011; Stanciu D. Cărpenaru, S. David, C. Predoiu, Gh. Piperea, Legea societăților comerciale, Comentariu pe articole, Editura C.H. Beck, București, 2014; Revista de drept comercial, Editura Lumina Lex București, 2019, Revista de drept comercial, Editura Lumina Lex, Cristina Cojocaru, Dreptul afacerilor. Practică judiciară pentru uzul studenților, Editura Universul Juridic, București, 2017.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- participarea studenților la conferințe studentești seminarii
- completarea activităților teoretice cu cele practice
- dezvoltarea aptitudinilor practice și teoretice de avocat, jurist, judecător, procuror, cercetător în domeniul științelor juridice

10. Evaluare

A. Condiții de îndeplinit pentru prezentarea la evaluare:

Prezența la seminarii 70%, test de evaluare a cunoștințelor în cadrul ultimului seminar la sfârșitul semestrului.

B. Criterii, metode și ponderi în evaluare:

Tip activitate		10.1. Criterii de evaluare	10.2. Metode de evaluare	10.3. Pondere din nota finală
10.4. Curs		Evaluare finală	Examen scris, test	100 %
10.5 .	Seminar	Activitate seminar	Răspunsuri la seminar	
	Laborator			
	Proiect			
	Practică			
10.6. Standard minim de performanță				
Minim nota 5				

Data completării
10.09.2019

Semnătura titularului disciplinei
Dr. Zsolt Fegyveresi

Semnătura titularului/rilor de aplicații
Dr. Zsolt Fegyveresi

Data avizării în departament
11.09.2019

Semnătura directorului de departament
Dr. Emőd Veress

Semnătura responsabilului programului de studii

Dr. Zsolt Kokoly